



## **Gerentes de Moderna-Bakels participan en programa de Coaching para gerentes estratégicos expertos**

**Quito, Ecuador. 20 Marzo 2015** – Gerentes de la empresa de alimentos Moderna-Bakels participan en su segundo programa estratégico de Coaching de negocios y ventas con la Franquicia The Growth Coach® Ecuador durante un año.

La empresa de alimentos Moderna-Bakels continúa optando por los servicios de The Growth Coach® Ecuador para desarrollar a sus gerentes claves. En esta ocasión han optado por el programa Strategic Mastery, que ofrece apoyo continuo a gerentes estratégicos expertos de diversas compañías e industrias para continuar desarrollando su efectividad y enfoque estratégico. Los gerentes participantes ya han pasado por un programa de The Growth Coach® de un año de duración llamado Strategic Manager.

El programa Strategic Manager busca crear en los participantes cambios positivos de comportamientos necesarios para ver una mejora sostenida a largo plazo en los resultados de la empresa. Su objetivo es brindar Coaching con un enfoque estratégico y un proceso de responsabilidad de resultados para los gerentes. Al entrar subsecuentemente en el programa Strategic Mastery los gerentes y dueños de empresas continúan desarrollando su sentido estratégico y aprovechan de una red de soporte junto al programa de responsabilidad continua por resultados creado por The Growth Coach hace más de 20 años.

Los gerentes se reunieron en el hotel Akros para participar en la primera sesión de trabajo de medio día trimestral con Alfredo Carrera, Coach certificado y propietario de la franquicia The Growth Coach® en Ecuador desde el 2012. Por un período indefinido de tiempo, a discreción de la compañía, los gerentes de Moderna-Bakels se reunirán cada 90 días con Carrera para seguir entrenándose como gerentes estratégicos y efectivos. El objetivo final es ayudar a la empresa a operar con mayor efectividad, eficiencia y a maximizar sus ingresos.

La franquicia The Growth Coach® fue fundada en Estados Unidos en el 2003 y es la única dedicada puramente al Coaching de Negocios y Ventas dirigido a balancear la vida de los dueños, gerentes, profesionales y ejecutivos a través de una amplia gama de industrias y negocios. TGC se especializa en Coaching grupal e individual con el objetivo de ayudar a los clientes a ganar mayor enfoque y apalancarse en sus fortalezas para trabajar más inteligente en vez de más duro y así percibir mayores ganancias y disfrutar vidas más plenas. The Growth Coach está activo en Ecuador desde el 2010 y cuenta con 5 Coaches certificados y dueños de su propia franquicia. Para más información sobre el proceso Strategic Mindset™, Coaching para empresas o venta de franquicias, visite [www.TheGrowthCoach.com.ec](http://www.TheGrowthCoach.com.ec).

Contacto Directo: Gabriela García – Gerente de Mercadeo The Growth Coach Ecuador.  
[g.garcia@thegrowthcoach.com.ec](mailto:g.garcia@thegrowthcoach.com.ec)